Kraków, dn. 05.10.2020 r.

**Oferta zespołu *Przedsiębiorczości akademickiej* Centrum Transferu Technologii AGH  
 w związku z aplikowaniem i realizacją programu „Studenckie koła naukowe tworzą innowacje”**

- propozycja -

Transfer technologii, komercjalizacja wyników badań naukowych, własność intelektualna, wdrożenie  
czy innowacja można czuć się zagubionym wśród tych pojęć, które z drugiej strony stały się nieodzownym elementem współczesnego uniwersytetu – **pomożemy Wam odnaleźć się w zawiłościach tych pojęć i reguł.**

Proponowane zaangażowanie CTT AGH koordynowane przez zespół Przedsiębiorczości akademickiej CTT AGH obejmuje zarówno etap pozyskania projektu, jak i jego realizacji.

Etap wnioskowania o projekt

1. **Spotkanie informacyjne** dla zespołów kół naukowych zamierzających aplikować do programu  
   - organizacja spotkania informacyjnego podczas którego omówiono by podstawowe pojęcia z zakresu komercjalizacji wyników badan naukowych, zasad obowiązujących w procesach komercjalizacji wiedzy, jak również zaprezentowano by pakiet porad, których należy przestrzegać myśląc o transferze wyników prowadzonych badan naukowych lub prac rozwojowych do sfery gospodarczej.

Podczas spotkania przekazano by również informację na temat rozwiązań organizacyjnych, podmiotów funkcjonujących w AGH, których zadaniem jest wspieranie współpracy nauki z gospodarką.

**Ostatecznie:** Zakres spotkania korespondujący z celem projektu !!! (poczekałbym na wniosek)

*Spotkanie w trybie zdalnym np. na MS Teams*

1. **Konsultacje indywidualne** pomoc doradcza dla zespołów planujących prace badawcze lub rozwojowe – etap przygotowania wniosku do programu
2. **Uczestnictwo w ocenie i selekcji wniosków** - istotne znaczenie mają tutaj kryteria opisane w Komunikacie ustanawiającym program w tym innowacyjność, zastosowania technologii oraz zapotrzebowanie rynkowe.

Etap realizacji projektu oraz po jego zakończeniu

1. **Pomoc w promocji rezultatów projektów**
   * wsparcie na etapie formułowania oferty technologicznej i poszukiwanie potencjalnych nabywców technologii, kontakt z przedsiębiorstwami, instytucjami itp.
   * prezentacje wyników podczas wydarzeń typu science to business w tym podczas spotkań branżowych, konferencji, wystaw i targów
   * umożliwienie kontaktu z funduszami inwestycyjnymi oraz potencjalnymi partnerami branżowymi.
2. **Pomoc w komercjalizacji** – konsultacje, doradztwo na etapie prowadzenia negocjacji biznesowych z przedsiębiorcami oraz przygotowywania umów komercjalizacyjnych (sprzedaży lub licencji).

**UWAGA**: W przypadku współwłasności praw własności intelektualnej do wyników badań proces komercjalizacji prowadzi CTT AGH.

1. **Wsparcie w ewentualnym procesie kreowania start-up** (w przypadku decyzja zespołu twórców celem którego będzie wdrożenie wyników badań do sfery gospodarczej. Zespół Przedsiębiorczości akademickiej ściśle współpracuje w tym zakresie z spółką celową naszej uczelni Krakowskim Centrum Innowacyjnych Technologii INNOAGH sp. z o.o. INNOAGH dotychczas uczestniczyło w powołaniu 25 akademickich start-upów technologicznych  
   tzw. spółek spin-off.

Oprócz wyżej wymienionych dedykowanych temu projektowi form wsparcia warto śledzić wydarzenia realizowane przez zespoły CTT AGH i INNOAGH odnaleźć tam można szereg ciekawych seminariów, szkoleń, warsztatów dedykowanych właśnie przedsiębiorczości akademickiej i komercjalizacji wyników badań naukowych i prac rozwojowych realizowanych w AGH.

Osoba do kontakt: Aneta Dygas - Broker innowacji. Zespół przedsiębiorczości akademickiej CTT AGH ([aneta.dygas@agh.edu.pl](mailto:aneta.dygas@agh.edu.pl)).